



MISSIONS

- K** Mettre en œuvre et veiller au respect de la politique commerciale des enseignes
- K** Gérer l'une interface entre les différents services du siège et les magasins
- K** Etre garant de la performance commerciale des magasins de sa zone
- K** Dynamiser les équipes dans l'objectif de les faire progresser

PROFIL

Gestionnaire et challengeur, vous veillez au développement du chiffre d'affaires de votre zone de magasin dans un esprit de progression des équipes.

Doté d'un excellent relationnel, vous êtes reconnu pour votre sens du commerce et votre management efficace de force de vente que vous avez acquis à travers une expérience de gestion de magasin dans un réseau retail. Vous participez aux projets du groupe sur les dimensions produits, communication, marketing, RH...