



---

## MISSIONS

---

- K** Accueillir, diagnostiquer les besoins des clients et les accompagner dans leur choix
- K** Réceptionner et monter les produits
- K** Conseiller les clients, concrétiser et encaisser la vente
- K** Assurer la valorisation des produits par le merchandising et effectuer le marquage

---

## PROFIL

---

Vous avez envie de participer au développement commercial du Groupe Keria au sein d'une équipe dynamique et ambitieuse devenez Vendeur(se) polyvalent(e).

Vous êtes au coeur de la réalisation des objectifs du magasin et participez en équipe à la bonne gestion du point de vente.